

Contrats d'études et d'ingénierie de travaux sur un portefeuille de stations-service, France (national)

Domaine d'activité	Montant	Durée
Etudes Sites et Sols Pollués Ingénierie de réhabilitation	> 1M€ / an	2008 – en cours



Description :

Depuis plusieurs années, HPC Envirotec assiste, sous le régime de plusieurs contrats, une grande enseigne de distribution de carburants en France, pour la gestion environnementale de l'ensemble de son portefeuille de sites de stations-service (actives et anciennes).

Les prestations assurées couvrent l'ensemble des éléments de mission des domaines A (études) et B (ingénierie des travaux) de la norme NFX 31-620.

Données clé :

- Prestations réalisées par HPC Envirotec sur environ 350 stations-service ou anciennes stations-service.

Motifs :

- Cessations d'activité,
- Ventes de sites,
- Changements de concession (cas des stations-service autoroutières), ...

Prestations :

- Diagnostics de l'état des milieux : études

historiques et documentaires, investigations de terrain (A100 à A260),

- Suivis de la qualité des eaux souterraines (A210),
- Analyses des enjeux sanitaires (A230),
- Interprétations de l'Etat des Milieux (IEM),
- Plans de gestion et bilans coûts-avantages d'options de réhabilitation (PG, A330),
- Etudes de faisabilité, de conception, d'avant-projet et de projet de réhabilitation (B100 à B130),
- Etablissement de dossiers administratifs (B200),
- Maîtrise d'œuvre en phase de travaux de réhabilitation (sols, air du sol, eaux souterraines : consultation, suivi, réception) (B300 à B330) : traitements *ex situ*, *in situ*, hors site, ...
- Mise en place de restrictions d'usages (A400),
- Conseil et assistance auprès du client dans le cadre de ventes et acquisitions de portefeuilles de sites, pour la défense des dossiers auprès de l'administration ou de tiers.

Enjeux et bénéfices client:

- La relation de confiance entre le client et HPC Envirotec, établie sur la base d'un retour d'expérience de longue date sur la qualité des prestations fournies, et des résultats et succès obtenus, permet au client d'être assuré de la défense de ses intérêts dans le cadre d'un processus fluide, en dépit d'un portefeuille significatif.